

ProWaTech AG intensiviert die Präsenz in der Westschweiz

Die ProWaTech AG, Hersteller von industriellen Prozesswasser- und Abwasseranlagen, gewährleistet mit seinen erfahrenen Ingenieuren und Technikern einen einmaligen Kundenservice. Um die gesamtschweizerische Abdeckung zu intensivieren, wurde Herr Sébastien Legrand als neuer Vertriebspartner für die Westschweiz verpflichtet. Seit dem 1. Februar 2019 vertritt er die Interessen der ProWaTech AG in der Suisse Romande.

Herr Legrand ist Chemieingenieur und Master of Advanced Studies HES der Ecole d'ingénieurs de Genève. Er hat chemische Produkte zur Abwasserbehandlung in einer Lieferfirma vertrieben und war zuletzt Direktor einer Lohngalvanik. Er besitzt ein breites Praxiswissen und berät Betriebe in der Westschweizer Oberflächenbranche zum Thema «Green Chemical Engineering».

Herr Legrand unterstützt die Projektleiter und Servicetechniker der ProWaTech AG in der Westschweiz. Die ProWaTech AG wird dadurch noch besser und schneller auf die Bedürfnisse der Kunden in der frankophonen Schweiz reagieren können. Alle Offerten und Verträge für die Kunden in der Westschweiz werden weiterhin durch die ProWaTech AG ausgeführt und abgeschlossen.

Weitere Informationen erhalten Sie unter www.prowatech.ch.



Sébastien Legrand

(Vertriebspartner der ProWaTech AG)